

BERATUNGSLEISTUNG AUS ERSTER HAND

STRATEGIEWORKSHOP: PROFESSIONELLER AUFBAU EINES FRANCHISESYSTEMS (CA. 4 H):

- **Aufbau eines Franchisesystems:** Bausteine und Erfolgsfaktoren
- **Controlling und erfolgreiches Management** in Franchisesystemen
- **Franchisenehmer:** Akquirierung, Betreuung und Bindung von Partnern
- **Franchiserecht:** Grundlagen und richtige Gestaltung von Verträgen
- **Franchisemarketing:** Entwicklung und Einsatz einer starken Marke
- **Know-how-Dokumentation:** die Basisinstrumente
- **Mitgliedschaft** in der Qualitätsgemeinschaft des Deutschen Franchiseverbands

KOSTEN 989 EUR zzgl. MwSt, plus Reisekosten bei Durchführung in Franchisezentralen

Ja, ich möchte einen Strategieworkshop des Deutschen Franchise Instituts durchführen

Im Unternehmen

Beim Deutschen Franchise Institut

Datum

Unterschrift

Bitte folgende Felder ausfüllen

Firma	<input type="text"/>		
Name	<input type="text"/>	Vorname	<input type="text"/>
Straße, Hausnummer	<input type="text"/>	PLZ, Ort	<input type="text"/>
Telefonnummer	<input type="text"/>	E-Mail	<input type="text"/>

TIPP!

Schule des Franchising - DAS Intensivseminar für Ihren Franchise-Erfolg

Das viertägige Intensivseminar ist die unverzichtbare Starthilfe für junge und angehende Franchisegeber sowie praxisnahes Update für Franchisemanager und Mitarbeiter in Franchisezentralen.

Das Seminar wird zweimal jährlich angeboten und ist gleichzeitig das Einstiegsmodul des berufsbegleitenden Zertifikatslehrgangs zum Franchisemanager (IHK). Weitergehende Informationen erhalten Sie unter:
www.franchise-institut.de