

Spezialseminar

# Die Finanzierung von Franchise-Nehmern

Mittwoch, 01. Oktober 2008 in Frankfurt/Main

**DFI**  
DEUTSCHES  
FRANCHISE  
INSTITUT

Eine der großen Schwierigkeiten, vor die sich viele Franchise-Geber bei ihren Expansionsbestrebungen gestellt sehen, ist die Finanzierung ihrer Franchise-Nehmer. Gerade engagierten und leistungsbereiten Bewerbern fehlt oft das notwendige Kapital.

Die zahlreichen öffentlichen Förderprogramme, die vor diesem Hintergrund, mehr denn je, eine tragende Säule der Finanzierung darstellen, erscheinen unübersichtlich, vielfach unerreichbar oder in der Abwicklung zu bürokratisch. Dabei gab es noch nie so viele wirklich nutzbare und sachgerechte Fördermittel wie heute.

Bei der Finanzierung von Franchise-Nehmern müssen neue Wege gegangen werden. Im Rahmen dieses Spezialseminars stellt Ihnen das DFI innovative Finanzierungsansätze vor.

Nur der informierte und engagierte Franchise-Geber kann einem zukünftigen Franchise-Nehmer den Weg zu einer schnellen und optimalen Finanzierung weisen. Dies wird auch vom Franchise-Geber erwartet.

Dieses Spezialseminar liefert notwendige Informationen zur Beantragung der von der öffentlichen Hand bereitgestellten Fördermittel, zeigt notwendige Leistungen der Franchise-Geber bei der Finanzierungsberatung ihrer Partner auf und stellt praxiserprobte alternative Finanzierungs-Möglichkeiten für Franchise-Nehmer vor. Leasing als weiterer möglicher Finanzierungsbaustein, die Erwartungen eines Bankers bei Bankgesprächen und die Unterstützung der Kammern in Form von gutachterlicher Tätigkeit sind weitere Themen.

Die Referenten sind langjährig erfahrene Praktiker auf dem Gebiet der Finanzierung von Franchise-Nehmern.

## Referenten



S. Apel



Dr. h.c. D. Fröhlich



M. Junak



H. Lang



K. Lockemann



S. Romberg



W. Wessel



Dr. K. Zipperlen

Veranstalter

**DFI**  
DEUTSCHES  
FRANCHISE  
INSTITUT



In Zusammenarbeit mit

Deutsche Bank



# Programm

09.00 – 09.10 Uhr	<b>Begrüßung</b> Reiner Grönig, Head of Business Produkte PBC Deutschland, Deutsche Bank AG, Frankfurt. Herr Grönig ist Schirmherr der Veranstaltung.	Gemeinsames Mittagessen
09.10 – 09.20 Uhr	<b>Begrüßung und Einführung in das Thema Spezialfinanzierung für Franchise-Systeme</b> Dr. h.c. Dieter Fröhlich, Inhaber, Musikschule Fröhlich, Eschenburg, Präsident des Deutschen Franchise-Verbandes e.V. und Vizepräsident der European Franchise Federation (EFF)	13.30 - 14.15 Uhr <b>Leasing – ein weiterer Baustein einer geschäftlichen Finanzierungslösung</b> Sven Romberg, Vorstand der F License Lease AG, Essen
09.20 – 10.15 Uhr	<b>Wie ein Franchise-Geber bei der Finanzierung seiner Franchise-Nehmer helfen kann - Voraussetzungen, Vorgehensweise, Outsourcing -</b> Hans Lang, Beirat, Deutsches Franchise Institut GmbH, Nürnberg	14.15 - 15.00 Uhr <b>Was die Bundesländer, Bürgschaftsbanken (Kreditgarantiegemeinschaften), und andere Geldgeber (Beteiligungsgesellschaften u.a.m.) für den Franchise-Nehmer leisten</b> Klaus Lockemann, ö. b. u. v.Sachverständiger für Finanzierung und Finanzplanung, Bad Aibling
Kaffeepause		Kaffeepause
10.45 - 11.30 Uhr	<b>db FranchiseFinance – Mit System zum Erfolg</b> Mark Junak, Vertriebsleiter Franchise Finance, Deutsche Bank Privat- und Geschäftskunden AG, Frankfurt	15.15 - 16.15 Uhr <b>Bankgespräche in erfolgreiche Bahnen lenken - Verhandlungen mit Kreditinstituten richtig vorbereiten -</b> Winfried Wessel, Franchise Finance Manager, Deutsche Bank Privat- und Geschäftskunden AG, Frankfurt
11.30 - 12.15 Uhr	<b>Sie gründen im Franchising – wir finanzieren: Ihre KfW!</b> Silke Apel, Referentin und Beratung, KfW Mittelstandsbank, Frankfurt	16.15 - 17.00 Uhr <b>Die gutachterliche Tätigkeit der Kammern bei der Franchise-Nehmer- Finanzierung in der Praxis</b> Dr. Konrad Zipperlen, Existenzgründung, IHK für München und Oberbayern, München
		ca. 17.00 Uhr Ende der Veranstaltung

## Organisatorische Einzelheiten

### Spezialseminar

#### Die Finanzierung von Franchise-Nehmern

Mittwoch, 01. Oktober 2008, 09.00 Uhr – ca. 17.00 Uhr

### Veranstaltungsort

Deutsche Bank Privat- und Geschäftskunden AG Business Produkte Deutschland, Niddagaustraße 42, 60489 Frankfurt am Main. Eine Anfahrtsskizze erhalten Sie mit der Buchungsbestätigung.

### Teilnahmegebühr

€ 490,00 zzgl. MwSt., € 430,00 zzgl. MwSt. Sonderpreis für Mitglieder des Deutschen Franchise-Verbandes e.V. und für Mitglieder des Österreichischen und Schweizer Franchise-Verbandes.

In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Teilnahme an allen Vorträgen, gemeinsames Mittagessen, Pausen- und Tagungsgetränke, ausführliche Tagungsunterlagen.

### AGBs/Rücktrittsklausel

Bei Rücktritt 21 Tage oder weniger vor Veranstaltungsbeginn oder bei Nichterscheinen wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig. Zuvor berechnen wir eine Bearbeitungspauschale in Höhe von 80,00 EUR. Der Rücktritt muß in jedem Fall schriftlich gegenüber der Deutschen Franchise-Institut GmbH erklärt werden. Statt einer Abmeldung ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Nürnberg.

Stand 08-2008, Änderungen vorbehalten

Hiermit melde(n) ich mich (wir uns) verbindlich für das Seminar „Die Finanzierung von Franchise-Nehmern“ am 01. Oktober 2008 in Frankfurt an.  
Ich bin/wir sind Mitglied des  Deutschen  Österreichischen  Schweizer Franchise-Verbandes

Anmeldung per Fax  
+49 911-32 00 3-20

### Die Finanzierung von Franchise-Nehmern

01. Oktober 2008 in Frankfurt (Sem.Nr. FR12/08-10-01)

Deutsches Franchise-Institut GmbH  
Erlenstegenstraße 7  
90491 Nürnberg

1.) Vor- und Zuname	Funktion	
2.) Vor- und Zuname	Funktion	
3.) Vor- und Zuname	Funktion	
Firma		
Anschrift		
Telefon	Telefax	E-Mail
Ort, Datum	Unterschrift des Teilnehmers	Firmenstempel